WIE OF WIE

Wie?

Albert Orth, sales manager Webstar Printing. In die functie onderhoud ik de contacten met bestaande klanten en nieuwe relaties. Verder regel ik voor een aantal klanten de persafstemming.

Heb je een ja/nee sticker op de brievenbus

Nee. Beroepsmatig is het voor mij een sport om in de gaten te houden welke potentiële klanten zich aandienen in de markt. Een van de meest voor de hand liggende methodes is daarbij het schiften van de folders die ik zelf wekelijks ontvang! Voor mij geldt dan ook: hoe meer folders er op de deurmat vallen, hoe beter!

Wat is je favoriete krant of huis-aan-huisfolder?

Extra aandacht hebben de folders van Zeeman, omdat we die zelf drukken. Verder ben ik altijd wel geïnteresseerd in de folders van elektronicazaken.

Als je in een folder of krant een product met korting ziet, ga je er dan op af?

Als ik het product nodig heb wel. Verder ben ik redelijk goed in onderhandelen, dus ik ga vrijwel altijd met korting de deur uit (ha ha).

Wat wil je graag veranderen?

Het wil wel eens gebeuren dat ik helemaal op ga in mijn werk en dan ook even geen oog meer heb voor mijn omgeving. Daar zou ik misschien wel wat verandering in aan willen brengen. Maar of dat ook lukt…?

Kan niet zonder…

Privé kan ik echt niet zonder mijn gezin. Mijn vrouw en kinderen zijn me het meest dierbaar. Zakelijk gezien zou ik niet zonder een goede samenwerking tussen de verschillende afdelingen bij Janssen/Pers & Webstar Printing kunnen. Je hebt elkaar nodig om een goed product te kunnen maken.

Grootste ergernis

Ik kan absoluut niet tegen mensen die hun afspraken niet nakomen.

Over 5 jaar…

Hoop ik nog in de dezelfde gezondheid en met hetzelfde enthousiasme als nu mijn werk te (kunnen) doen.